

-  **Zone** : Sud-Ouest de la France
-  **Contrat** : CDI – Temps plein
-  **Disponibilité** : Dès que possible
-  **Statut** : Cadre (rémunération selon profil et expérience)

À PROPOS

Rocle-Moondream est une entreprise textile française basée à Tarare (69), spécialisée dans le tissage, la conception et l'édition de tissus décoratifs et techniques pour l'ameublement. À travers ses marques Rocle et Moondream, elle allie innovation, esthétique et performance (thermique, acoustique, occultante...).

Engagée dans une démarche qualité, RSE et de développement durable, l'entreprise fait partie du Groupe Chamatex, acteur clé du textile technique en Europe.

DESCRIPTION DU POSTE

Rattaché(e) à la Direction Commerciale, vous serez amené(e) à réaliser :

- > La prospection auprès de clients fidélisés et de cibles potentielles.
- > Le conseil et l'information sur ses produits et services.
- > La négociation de nouveaux contrats.
- > Le suivi de la relation client à intervalles réguliers.

En parallèle de vos déplacements fréquents, voire quotidiens, certaines tâches demeurent sédentaires, comme la gestion administrative et commerciale.

PROFIL RECHERCHÉ

Formation

- > Bac +3 à Bac +5 : école de commerce et/ou expérience

Compétences techniques :

- > Maîtrise d'Excel, PowerPoint et des outils bureautiques.
- > À l'aise avec un ERP (gestion de données produits).
- > Anglais professionnel courant.
- > Connaissance du secteur textile (tissage, ennoblissement...) serait un plus.

Qualités personnelles :

- > Organisation, rigueur, autonomie.
- > Esprit d'équipe et capacités de communication.
- > Curiosité, créativité et sens du détail.
- > Réactivité et gestion des priorités.